



TỔ CHỨC GIÁO DỤC ĐÀO TẠO PTI

CHƯƠNG TRÌNH ĐÀO TẠO

CCO **GIÁM ĐỐC KINH DOANH CHUYÊN NGHIỆP**

KIẾN TẠO CHIẾN LƯỢC – DẪN DẮT TĂNG TRƯỞNG – LÀM CHỦ DOANH THU





Trong một thế giới kinh doanh biến động nhanh, nơi thị trường thay đổi từng quý, khách hàng thay đổi từng ngày và cạnh tranh ngày càng khốc liệt, doanh nghiệp không thể tăng trưởng bền vững nếu thiếu một **Giám đốc Kinh doanh thực thụ** – người không chỉ biết bán hàng, mà biết thiết kế toàn bộ cỗ máy tạo doanh thu.

CCO – Chief Commercial Officer chính là vị trí chiến lược chịu trách nhiệm cao nhất về tăng trưởng: từ chiến lược kinh doanh, marketing, hệ thống phân phối, đội ngũ bán hàng cho đến trải nghiệm khách hàng và kết quả cuối cùng – **doanh thu & lợi nhuận**.

Chương trình **CCO – Giám đốc Kinh doanh Chuyên nghiệp** do **Tổ chức Giáo dục Đào tạo PTI** xây dựng là chương trình đào tạo **chiến lược – hệ thống – ứng dụng cao**, được thiết kế dành riêng cho các nhà quản lý và lãnh đạo kinh doanh đang đứng trước yêu cầu **chuyển mình mạnh mẽ**.

Điểm khác biệt của chương trình nằm ở **tính thực chiến**:

Học viên không chỉ “học để biết”, mà **học để tái cấu trúc – học để tăng trưởng – học để tạo kết quả đo lường được** cho chính doanh nghiệp mình đang quản lý.

Chương trình CCO của PTI là **bước chuyển quan trọng** dành cho những nhà quản lý kinh doanh:

- Muốn thoát khỏi tư duy vận hành ngắn hạn
- Muốn làm chủ bức tranh tăng trưởng dài hạn
- Và sẵn sàng bước lên vai trò **nhà kiến tạo chiến lược kinh doanh cấp cao**

MỤC TIÊU CHƯƠNG TRÌNH

Sau khi hoàn thành chương trình, học viên có khả năng:

- **Nâng tầm tư duy CCO hiện đại:** Làm chủ vai trò CCO, chuyển từ bán hàng vận hành sang quản trị tăng trưởng, trở thành đối tác chiến lược của CEO & Ban lãnh đạo.
- **Xây dựng hệ thống kinh doanh bài bản:** Thiết kế mô hình phòng kinh doanh hiệu quả, vận hành hệ thống bán hàng đa kênh và thiết lập KPI thúc đẩy hiệu suất.
- **Hoạch định chiến lược kinh doanh & thị trường:** Xây dựng chiến lược dài hạn, kế hoạch kinh doanh khả thi dựa trên phân tích và dự báo thị trường.
- **Làm chủ marketing & kinh doanh số:** Ứng dụng marketing cho CCO, phát triển kinh doanh online và kết nối marketing – bán hàng – phân phối thành một hệ sinh thái thống nhất.
- **Dẫn dắt con người & phát triển đội ngũ:** Quản trị, huấn luyện và xây dựng đội ngũ bán hàng hiệu suất cao, phát triển lực lượng kế cận.
- **Ứng dụng thực tiễn – tạo kết quả đo lường:** Hoàn thiện kế hoạch kinh doanh cho doanh nghiệp

ĐỐI TƯỢNG THAM GIA

- Giám đốc Kinh doanh (Sales Director), Phó Giám đốc Kinh doanh
- Trưởng phòng Kinh doanh, Trưởng phòng Marketing, Trưởng kênh phân phối
- Các nhà quản lý cấp trung & cấp cao định hướng phát triển lên vị trí CCO
- Chủ doanh nghiệp, CEO mong muốn trực tiếp quản trị & dẫn dắt hoạt động kinh doanh
- Những cá nhân đang xây dựng hoặc tái cấu trúc hệ thống kinh doanh cho doanh nghiệp

THÔNG TIN CHƯƠNG TRÌNH

- Thời lượng:
- Khai giảng:
- Lịch học:
- Thời gian:
- Địa điểm:
- Học phí:
- Học phí ưu đãi:



NỘI DUNG CHƯƠNG TRÌNH CCO

| STT | Chuyên đề | Thời lượng | |
|-------------|---|------------|------------|
| | | Số buổi | Số tiết |
| 1 | Chân dung CCO Chuyên nghiệp <i>Professional CCO in New Era</i> | 02 | 08 |
| 2 | Xây dựng Bộ phận Kinh doanh <i>Building and Managing an Effective Sales Department</i> | 02 | 08 |
| 3 | Chiến lược Phát triển Kinh doanh <i>Business Development Strategy</i> | 04 | 16 |
| 4 | Quản trị Bán hàng Đa kênh trong Kỷ nguyên số <i>OmniChannel Sales Management in the Digital Era</i> | 04 | 16 |
| 5 | Quản trị Trải nghiệm Khách hàng <i>Customer Experience Management (CX)</i> | 02 | 08 |
| 6 | Nghệ thuật Đàm phán trong Kinh doanh <i>Business Negotiation Skills</i> | 02 | 08 |
| 7 | Quản trị & Huấn luyện Đội ngũ Bán hàng <i>Leading, Training & Coaching Sales Force</i> | 02 | 08 |
| 8 | Quản trị Marketing trong Kinh doanh <i>Business Marketing Management</i> | 04 | 16 |
| 9 | Ứng dụng AI trong hoạt động Kinh doanh <i>AI Applications in Business</i> | 02 | 08 |
| 10 | Quản trị & Phát triển Kênh phân phối <i>Administration & Development of Distribution Channels</i> | 02 | 08 |
| 11 | Thu hoạch & Ứng dụng <i>Summary & Reflection</i> | 01 | 04 |
| 12 | Hội thảo Kinh tế & Kinh doanh <i>Economics & Business Workshop</i> | 02 | 08 |
| 13 | Lễ trao “Chứng nhận Tốt nghiệp” <i>“Graduation Certificate” Ceremony</i> | 01 | 04 |
| Tổng | | 30 | 120 |

ĐỘI NGŨ CHUYÊN GIA

Chuyên gia Nguyễn Hoàng Phương

- Chuyên gia Marketing và Thương hiệu hàng đầu Việt Nam.
- Giảng viên cao cấp Tổ chức Giáo dục Đào tạo PTI.
- Chủ tịch Hội đồng Viện nghiên cứu phát triển kinh tế Châu Á – Thái Bình Dương.



Chuyên gia Nguyễn Văn Hùng

- Chuyên gia Quản trị & Chiến lược
- Giảng viên Cao cấp Tổ chức Giáo dục Đào tạo PTI.
- Chủ tịch Global Group Asia.



Chuyên gia Nguyễn Hoàng Khang

- Chuyên gia Marketing & Thương hiệu hàng đầu Việt Nam.
- Giảng viên Cao cấp Tổ chức Giáo dục Đào tạo PTI.
- Giám đốc Marketing, Giám đốc Thương mại Điện tử CocaCola Việt Nam.



Chuyên gia Lê Quang Hạnh

- Chuyên gia Quản trị Tài chính & Chiến lược.
- Giảng viên Cao cấp Tổ chức Giáo dục Đào tạo PTI.
- Chuyên gia Tư vấn, Cố vấn về Chiến lược cho nhiều Công ty, Tổ chức, Tập đoàn.



Chuyên gia Đỗ Hoài Nam

- Chuyên gia Quản trị, Lãnh đạo & Chiến lược.
- Giảng viên Cao cấp Tổ chức Giáo dục Đào tạo PTI,
- Chuyên gia Tư vấn, Cố vấn về Quản trị Chiến lược cho nhiều Tổ chức, Tập Đoàn.



Chuyên gia Đỗ Xuân Quỳnh

- Chuyên gia Huấn luyện Đào tạo & Phát triển Đội ngũ.
- Giảng viên Cao cấp Tổ chức Giáo dục Đào tạo PTI.
- Chuyên gia Dự án Lãnh đạo Trẻ Toàn Cầu.



Chuyên gia Đào Xuân Khương

- Chuyên gia Kênh Phân phối & Bán lẻ hàng đầu Việt Nam.
- Giảng viên Cao cấp Tổ chức Giáo dục Đào tạo PTI.
- Nguyên Giám đốc Kinh doanh P&G Việt Nam.



Chuyên gia Hồ Minh Chính

- Chuyên gia Huấn luyện Đào tạo Kinh doanh & Phát triển Đội ngũ.
- Giảng viên Cao cấp Tổ chức Giáo dục Đào tạo PTI.
- Nguyên Giám đốc Kinh doanh Unilever Việt Nam.



Chuyên gia Tạ Thị Phước Thạnh

- Chuyên gia Quản trị Nhân sự, Lãnh đạo & Kinh doanh.
- Giảng viên Cao cấp Tổ chức Giáo dục Đào tạo PTI.
- Chuyên gia Tư vấn, Cố vấn về Nhân sự & Kinh doanh cho nhiều Tổ chức, Tập đoàn.



Chuyên gia Hoàng Văn Hòa

- Chuyên gia Marketing & Thương hiệu.
- Giảng viên Cao cấp Tổ chức Giáo dục Đào tạo PTI.
- Nguyên Giám đốc Truyền thông Tiếp thị, Volkswagen Vietnam.



TỔ CHỨC GIÁO DỤC ĐÀO TẠO PTI



Với sứ mệnh “Khai sáng cộng đồng Doanh nhân qua những giá trị tri thức”, PTI đã không ngừng khẳng định vai trò tiên phong trong lĩnh vực giáo dục và đào tạo dành cho đội ngũ lãnh đạo, quản trị doanh nghiệp tại Việt Nam. Suốt hành trình gần hai thập kỷ, từ những khóa học nền tảng cho đến các chương trình chuyên sâu, PTI không chỉ mang lại kiến thức khai mở – chuyên môn vững chắc mà còn kiến tạo nên một cộng đồng học tập – cộng đồng doanh nhân gắn kết, cùng chia sẻ và phát triển.

Khởi đầu từ khóa học đầu tiên vào tháng 8/2008, đến nay PTI đã tổ chức hàng ngàn chương trình đào tạo cấp cao dành cho CEO, CHRO, CMO, CFO, CPO, CCO... tại những trung tâm kinh tế trọng điểm trên cả nước. Hàng trăm ngàn học viên là những nhà lãnh đạo, quản trị doanh nghiệp đã lựa chọn PTI như một điểm đến tin cậy để nâng tầm tri thức, kỹ năng và tư duy quản trị. Song song với đó, đội ngũ nhân sự trẻ trong doanh nghiệp cũng được tiếp cận các khóa học ngắn hạn, rèn luyện kỹ năng thực tiễn, góp phần xây dựng nên nguồn lực vững mạnh cho sự phát triển bền vững.

Không chỉ dừng lại ở đào tạo, PTI còn tạo dấu ấn với nhiều sự kiện tầm vóc lớn, trở thành diễn đàn tri thức uy tín của cộng đồng doanh nhân Việt Nam. Tiêu biểu như: **Diễn đàn Kinh doanh mở – Triển lãm ngành nghề BIF; Hội thảo Kinh tế** định kỳ hàng năm; cùng nhiều buổi chuyên khảo, tọa đàm bàn tròn về quản trị và quản lý kinh doanh diễn ra thường xuyên, quy tụ hàng nghìn lãnh đạo doanh nghiệp trên khắp cả nước.

Từ một trung tâm đào tạo kỹ năng kinh doanh, đến nay PTI đã phát triển trở thành một hệ thống giáo dục với nhiều **đơn vị hoạt động chiến lược (SBU)**, khẳng định vị thế dẫn đầu và cam kết tiếp tục đồng hành cùng doanh nhân Việt Nam trên hành trình kiến tạo giá trị và phát triển bền vững.

NHỮNG THÀNH TỰU TỪ PTI

3000

Khoá học được tổ chức

500

khoá học CEO

400

Khoá học Giám đốc chức năng

2000

Khoá học ngắn hạn

2100

Khoá học Inhouse

20000

Lượt học viên tham dự (90% học viên quay lại sau khoá học đầu tiên)

300

Dự án đã tư vấn

5000

Doanh nghiệp là đối tác

120

Giảng viên trong và ngoài nước

300

Chương trình tham quan kiến tập trong và ngoài nước

HỘI NHẬP TOÀN CẦU VỚI CHỨNG NHẬN TỪ PTI



Liên hệ bộ phận tư vấn đào tạo:

Hotline: 0907080758

Mail: info@khoahocpti.edu.vn

TỔ CHỨC GIÁO DỤC ĐÀO TẠO PTI

- * Tầng 14 tháp B tòa nhà Sông Đà, đường Phạm Hùng, P.Từ Liêm, TP. Hà Nội
- * Lầu 5 khu C tòa nhà Flemington, 182 Lê Đại Hành, P.Phú Thọ, TP.Hồ Chí Minh